

¿Puede Trump sustituir fácilmente lo que Estados Unidos compra a México?



Cuadro de contenido

Relación comercial con México	3
Complejidad económica	5
Complejidad económica de las exportaciones	6
Doble ventaja: complejidad económica y cercanía geográfica	9
Principales exportaciones mexicanas a Estados Unidos por partida (4 dígitos). Se incluye el 50.7% de las exportaciones de México a ese país	10
¿Con quién compite México en sus principales exportaciones al mundo?	11

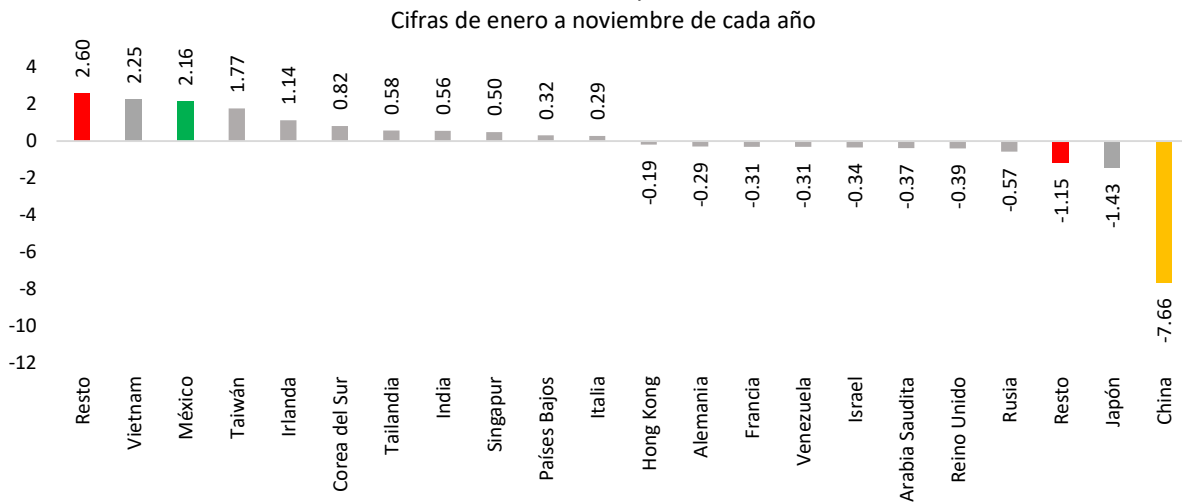
¿Puede Trump sustituir fácilmente lo que Estados Unidos compra a México?

Relación comercial con México

México es el principal socio comercial de Estados Unidos con 15.4% del comercio total a noviembre del 2024 (último dato disponible), seguido por Canadá con 13.8%, China con 11.3%, Alemania con 4.3% y Japón con 4.2%. En conjunto, estos 5 países representan el 50.2% del comercio total de Estados Unidos.

Del 2016 a la fecha, China ha perdido 7.66 puntos porcentuales (pp) en la participación de las importaciones de Estados Unidos (Figura 1), resultado de la guerra comercial y de la re-localización de empresas. Esto ha beneficiado a México, que ha ganado 2.16 puntos porcentuales (pp) de participación en las importaciones de Estados Unidos.

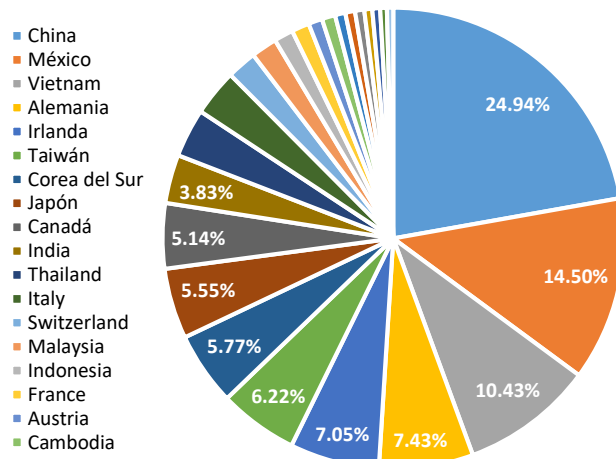
Figura 1. Variación (puntos porcentuales) en la participación de las importaciones totales de Estados Unidos, 2016-2024



Fuente: Grupo Financiero BASE con información del Departamento de Comercio.

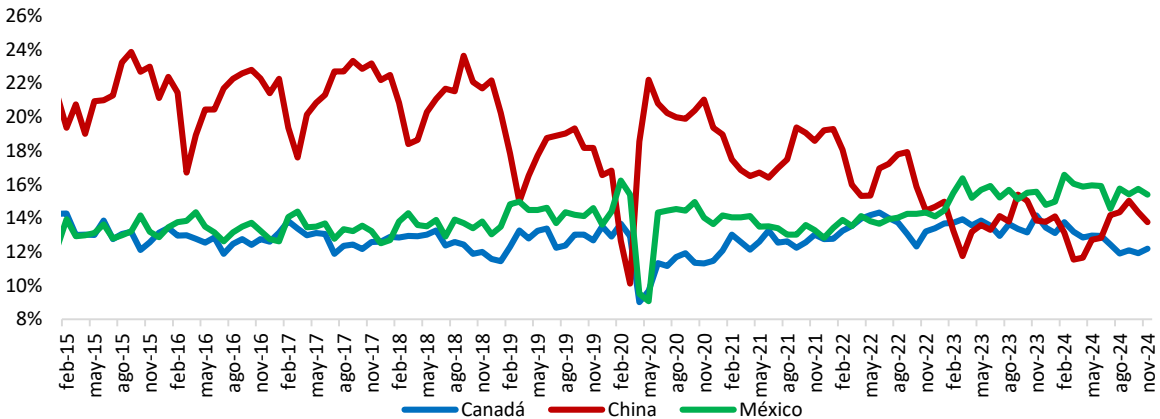
En el acumulado del año 2024 hasta noviembre, el déficit comercial de bienes de Estados Unidos con México representó 14.50% del total con 157.20 mil millones de dólares, muy por debajo del déficit con China de 270.42 mil millones, que representa 24.94% del déficit comercial total de Estados Unidos (Figura 2).

Figura 2. Déficit comercial de Estados Unidos en 2024 (ene-nov)



Fuente: Grupo Financiero BASE con información del Departamento de Comercio.

Figura 3. Proporción de las importaciones totales de Estados Unidos por mes



Fuente: Grupo Financiero BASE con información del Departamento de Comercio.

Cuadro 1. Principales importaciones de bienes provenientes de México, noviembre 2024.

Sector (clasificación SCIAN, valor de importación USD)	Proporción del total de importaciones (%)	Crecimiento anual (%)	Crecimiento vs. febrero 2020 (%)
Fabricación de equipo de transporte	33.5	-0.1	41.6
Fabricación de equipo de computación, comunicación (...)	20.6	32.6	58.5
Fabricación de accesorios, aparatos eléctricos (...)	9.1	4.6	67.7
Fabricación de maquinaria y equipo	6.1	7.6	58.2
Agricultura	3.8	10.5	18.7
Otras industrias manufactureras	3.0	-8.6	73.0
Fabricación de productos metálicos	2.8	4.9	59.6
Industria alimentaria	2.7	1.7	67.9
Industria de las bebidas y del tabaco	2.5	4.3	143.8
Industrias metálicas básicas	2.4	21.1	32.9
Industrias del plástico y hule	1.9	2.1	75.7
Extracción de petróleo y gas	1.9	-54.3	48.1
Bienes regresados	1.8	23.4	56.8

Fuente: Grupo Financiero BASE con información del Departamento de Comercio. Clasificación SCIAN.

Los tres principales sectores de importaciones provenientes de México son: 1) fabricación de equipo de transporte con 33.5%, 2) fabricación de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos con 20.6% y 3) fabricación de accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica con 9.1%. Estos 3 sectores muestran un crecimiento anual en conjunto de 9.38%.

En México las exportaciones totales explican el 37.97% del PIB de acuerdo con datos del 2024 al tercer trimestre y su crecimiento está respaldado por el comercio con sus socios de Norteamérica. Hasta noviembre del 2024, las exportaciones no petroleras de México representaron el 95.4% del total, con un crecimiento acumulado anual de 5.07%. Esto se debió a que las exportaciones no petroleras enviadas a Estados Unidos acumulan un crecimiento de 6.0%, mientras que las enviadas al resto del mundo solo crecieron 0.3% en el

mismo periodo. Tan solo las exportaciones acumuladas de automóviles a Estados Unidos entre enero y noviembre crecieron 6.3%, mientras que al resto del mundo se contrajeron 10.1%.

Históricamente, las exportaciones de México se han dirigido principalmente a Estados Unidos, explicando en promedio el 83% de las exportaciones totales, con una proporción máxima de 89.50% en agosto de 1999 y una proporción mínima de 76.30% en agosto del 2012. Lo anterior implica una baja diversificación en cuanto a socios comerciales y representa un punto de fragilidad para la estabilidad económica de México, pues ante un escenario de desaceleración económica o recesión en Estados Unidos, esta estrecha relación implica casi con certeza que en México también se materializaría un escenario similar.

Asimismo, la concentración de las exportaciones hacia Estados Unidos deja abierta la puerta a que sean utilizadas para presionar al gobierno mexicano en temas que podrían no estar relacionados con comercio, como podría ocurrir durante el segundo mandato de Donald Trump para lograr objetivos de control migratorio, seguridad fronteriza y freno del flujo de narcóticos.

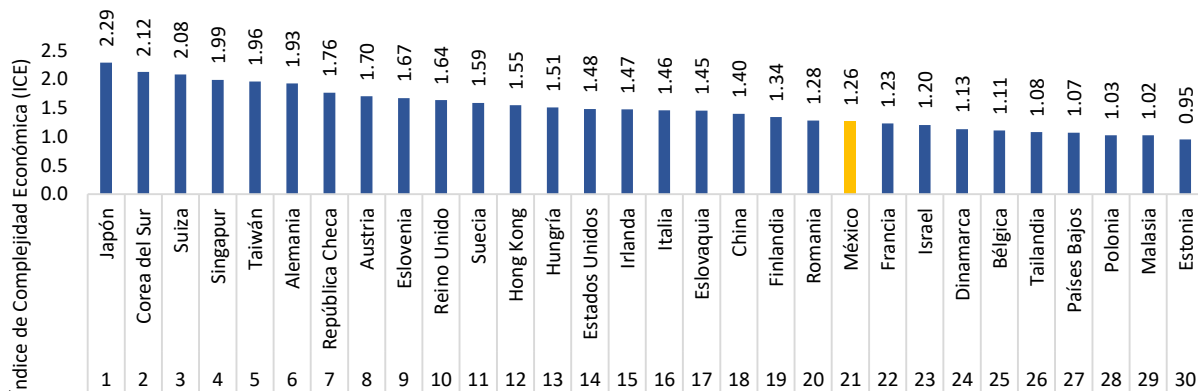
Algo positivo del crecimiento de las exportaciones hacia Estados Unidos es que México se ha especializado en productos manufactureros, los cuales se encuentran dentro de cadenas de suministro claves para Estados Unidos. Esto hace que sean difíciles de sustituir con rapidez.

Complejidad económica

La Universidad de Harvard calcula el índice de complejidad económica (ICE) para 145 países. La complejidad económica depende del nivel de sofisticación y conocimiento que tiene un país sobre los bienes producidos y se calcula con base en la diversidad (variedad de productos) y la ubicuidad (cantidad de países que pueden producirlos).

Utilizando datos del Atlas de Complejidad Económica de Harvard, en el 2022 (último año disponible), México se ubicó en el lugar 21 con un ICE de 1.26 (Figura 4). A pesar de que oficialmente no hay un rango establecido para el ICE, históricamente, desde el año 2000, el mayor valor de complejidad económica que se le ha dado a un país es de 2.82 para Japón en el 2000 y el menor, un valor negativo de 3.84 para Iraq en el 2010.

Figura 4. Índice de Complejidad Económica por país. Primeras 30 posiciones.



Fuente: Grupo Financiero BASE con información de Harvard Atlas.

La complejidad económica se estima para 1,224 productos. En 2022, el producto con mayor complejidad a nivel mundial fue sales de ácidos oxometálicos o peroxometálicos con un índice de complejidad de producto (ICP) de 3.38, mientras que el de menor complejidad fue minerales de uranio o torio y concentrados con ICP de -3.08. **Tomando como referencia ejemplos más sencillos, automóviles (partida 8703) tiene un ICP de 0.98, mientras que petróleo crudo tiene un ICP de -2.53%. Lo anterior se debe a que son pocos los países que**

tienen una industria automotriz consolidada, con suficiente conocimiento técnico para su operación, mientras que los recursos naturales, como el petróleo crudo, tiene menores diferenciadores y está disponible en varios países. Es importante mencionar que un menor grado de complejidad en un producto, no quiere decir que se puede desarrollar a bajo costo, sino que se puede reproducir con mayor facilidad alrededor del mundo. En contraste, la manufactura de productos de alta complejidad requiere de inversión sostenida para su desarrollo a la par del desarrollo de otros productos complementarios de alta complejidad y del capital humano necesario.

Complejidad económica de las exportaciones

México es la economía latinoamericana con el mayor grado de complejidad económica, seguido de Costa Rica que se ubica en la posición 50 del ranking. Las únicas tres economías emergentes que superan a México de acuerdo con el índice de complejidad son Hungría en la posición 13, China en la 18 y Rumania en la 20. Esto implica que las exportaciones de México son de mayor complejidad que la mayoría de las economías emergentes (excepto las ya mencionadas) y muestran una estructura similar a las de economías avanzadas como Finlandia en la posición 19, Francia en la posición 22 e Israel en la posición 23.

Los primeros 10 países en grado de complejidad económica son: Japón, Corea del Sur, Suiza, Singapur, Taiwán, Alemania, República Checa, Austria, Eslovenia y Reino Unido. En conjunto, estos países con alta complejidad económica suman apenas el 23.11% de las importaciones totales de Estados Unidos debido a sus altos costos de mano de obra, altos costos de transporte y/o tiempos de entrega largos.

México compite directamente con Alemania y Japón, países con alta complejidad económica (Cuadro 2), en la fabricación de vehículos, maquinaria industrial y equipo y maquinaria eléctrica. Sin embargo, Estados Unidos importa desde Alemania y Japón menos de 5% de sus importaciones totales.

Cuadro 2. Importaciones de Estados Unidos de principales socios comerciales, por capítulo.

Importaciones de Estados Unidos provenientes de sus principales socios comerciales. Las importaciones de estos países explican el 55% de las importaciones totales.					
México (15.64%)		China (13.46%)		Canadá (12.65%)	
Vehículos	20.6%	Equipo y maquinaria eléctrica	24.2%	Combustibles minerales, aceites	35.6%
Maquinaria industrial	18.7%	Maquinaria industrial	19.2%	Vehículos	9.9%
Equipo y maquinaria eléctrica	17.5%	Juguetes	6.3%	Maquinaria industrial	6.4%
Combustibles minerales, aceites	4.8%	Muebles	5.9%	Madera	3.7%
Aparatos (ópticos, médicos)	4.3%	Plásticos	5.0%	Plásticos	3.5%
Plásticos	2.2%	Prendas y accesorios	3.7%	Aluminio	2.8%
Bebidas	2.0%	Vehículos	3.4%	Equipo y maquinaria eléctrica	2.3%
Vegetales	1.8%	Artículos de hierro y acero	2.7%	Hierro y acero	2.2%
Artículos de hierro y acero	1.6%	Productos textiles	2.6%	Papel y cartón	1.7%
% de exp. totales a EEUU	73.6%	% de exp. totales a EEUU	73.0%	% de exp. totales a EEUU	68.3%
Alemania (4.92%)		Japón (4.55%)		Vietnam (4.18%)	
Vehículos	21.0%	Vehículos	31.1%	Equipo y maquinaria eléctrica	36.2%
Maquinaria industrial	18.6%	Maquinaria industrial	24.6%	Maquinaria industrial	9.2%
Productos farmacéuticos	15.8%	Equipo y maquinaria eléctrica	11.0%	Muebles	9.1%
Equipo y maquinaria eléctrica	9.3%	Aparatos (ópticos, médicos)	5.6%	Prendas y accesorios	8.9%
Aparatos (ópticos, médicos)	7.3%	Productos farmacéuticos	2.1%	Calzado	8.8%
Plásticos	3.2%	Plásticos	1.9%	Productos textiles	6.7%
Metales y piedras preciosas	2.4%	Caucho	1.8%	Plásticos	2.3%
Químicos orgánicos	2.1%	Químicos inorgánicos	1.6%	Juguetes	1.9%
Artículos de hierro y acero	1.4%	Artículos de hierro y acero	1.3%	Caucho	1.4%
% de exp. totales a EEUU	81.1%	% de exp. totales a EEUU	80.9%	% de exp. totales a EEUU	84.5%

Fuente: Grupo Financiero BASE con información de Harvard Atlas. Se identifican con color los capítulos de las principales exportaciones de México a Estados Unidos, para identificar similitudes con los principales socios comerciales de Estados Unidos. Clasificación HS.

Estados Unidos tiene una moderada concentración en la fuente de sus importaciones, pues el 40% de sus compras del exterior las realiza de 3 países (México, China y Canadá), el 50% de 5 países (los mencionados antes más Alemania y Japón), el 60% de 8 países (los anteriores más Vietnam, Corea del Sur y Taiwán, 70% de 11 países (los anteriores más Irlanda, India e Italia), 80% de 16 países y 90% de 30 países (Cuadro 3¹).

En esto destaca que las economías latinoamericanas, con excepción de México, tienen baja participación en las importaciones de Estados Unidos. Excluyendo a México, el porcentaje que representan las importaciones de Estados Unidos de las economías latinoamericanas es de apenas 4.42%.

Las importaciones estadounidenses de origen latinoamericano difieren significativamente de las mexicanas, al ser principalmente de productos de baja complejidad, concentradas en sectores de: energía, agroalimentario y metales procesados, industrias fuertemente relacionadas al sector primario y a la actividad minera.

Por lo anterior, si Estados Unidos, quisiera emprender un proceso de sustitución de importaciones buscando aislar a México se enfrentaría con los siguientes problemas:

1. Las economías latinoamericanas tienen productos de baja complejidad y requerirían un proceso de especialización para que su producción sustituya a la de México.
2. Entre economías emergentes, solamente China tiene un grado de complejidad económica y capacidad suficiente para sustituir a México, pero esto es contrario a los esfuerzos de seguridad nacional de Estados Unidos, que busca reducir la participación de China y limitar su acceso a sectores estratégicos.
3. Entre los principales socios comerciales que son economías emergentes, Vietnam tiene un bajo grado de complejidad económica, y entre sus principales exportaciones a Estados Unidos destacan manufacturas de menor complejidad como textiles, calzado y materias primas (Cuadro 2).

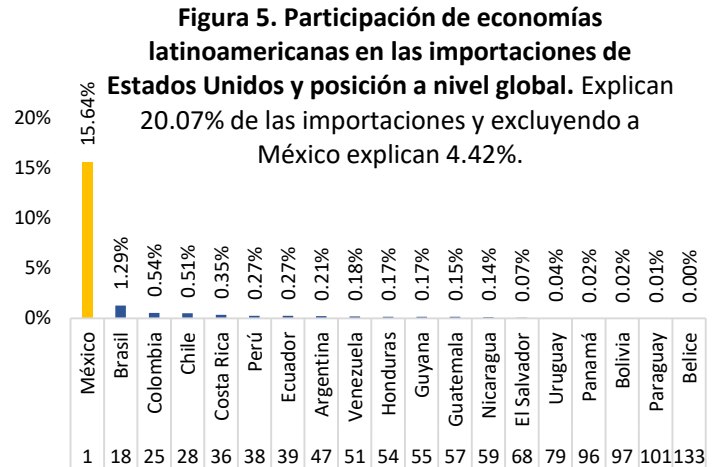
Cuadro 3. Participación en las importaciones de Estados Unidos, 2024.

País	Participación en importaciones EEUU	Ranking de complejidad económica (ICE)
México	15.64%	21
China	13.46%	18
Canadá	12.65%	41
Alemania	4.92%	6
Japón	4.55%	1
Vietnam	4.18%	53
Corea del Sur	4.04%	2
Taiwán	3.56%	5
Irlanda	3.21%	15
India	2.69%	43
Italia	2.34%	16
Reino Unido	2.08%	10
Tailandia	1.93%	26
Francia	1.85%	22
Suiza	1.65%	3
Malasia	1.60%	29
Singapur	1.33%	4
Brasil	1.29%	65
Países Bajos	1.06%	27
Bélgica	0.86%	25
Indonesia	0.86%	73
Israel	0.68%	23
España	0.66%	33
Suecia	0.55%	11
Colombia	0.54%	68
Austria	0.54%	8
Turquía	0.52%	42
Chile	0.51%	78
Australia	0.48%	102
Sudáfrica	0.44%	76

Fuente: Banco BASE con información de US Census, Harvard Atlas y Fondo Monetario Internacional.

¹ En negritas se muestran economías emergentes de acuerdo con la definición del Fondo Monetario Internacional.

Con esto, se estima que se necesitaría de 13 economías emergentes (omitiendo a China) y algunas economías avanzadas como para sustituir lo que Estados Unidos importa desde México. Sin embargo, esta sustitución de las importaciones de México resultaría en mayores costos para Estados Unidos (Cuadro 4).



Fuente: Banco BASE con información de US Census.

Cuadro 4. Principales economías avanzadas origen de importaciones de Estados Unidos y su costo logístico	
País	Costo logístico (CIF) dólares por cada 100 de importaciones de EEUU
Corea del Sur	2.97
Japón	2.73
Taiwán	2.22
Canadá	2.08
Alemania	1.91
México	0.79

Fuente: Banco BASE con información de US Census.

Por lo anterior, la imposición de aranceles a las importaciones mexicanas y la presión sobre México solamente tiene sentido si:

1. El gobierno de Estados Unidos busca obligar a México a una mayor integración económica regional y al aislamiento de China, limitando la influencia del país asiático en Norteamérica.
2. Estados Unidos ve a México como un riesgo por la posibilidad de que con el aumento de las importaciones se incremente el poder de negociación de México. Actualmente, Estados Unidos tiene un poder casi monopsónico sobre México, con la capacidad de usar el comercio como herramienta de presión sobre otros temas como migración y seguridad.
3. Trump quiere limitar la cantidad importada, desde cualquier parte del mundo. Trump dijo en su discurso de toma de protesta que Estados Unidos regresará a ser un país manufacturero, lo que podría lograr a costa de precios mucho mayores, mayor inflación y tasa de interés, lo que se reflejaría en un menor crecimiento económico de Estados Unidos. Cabe recordar que en el comercio internacional los países exportan los productos en los que tienen una ventaja comparativa en la producción, lo que resulta en especialización e incremento en el bienestar de la población. Forzar el regreso de toda la manufactura que actualmente importa Estados Unidos,

sería retroceder en el tiempo y poner en riesgo la especialización, innovación y desarrollo de productos.

4. El gobierno de Estados Unidos desea incrementar su recaudación tributaria, ante el elevado endeudamiento. Cabe recordar que el gasto en intereses alcanzó un total de 881.65 mil millones de dólares en el año fiscal 2024, lo que representa el 13.1% del gasto total, el porcentaje más alto desde 1999. Al interior, el gasto público en intereses en 2024 creció 155.8%, el mayor crecimiento en registro. La mayor recaudación se lograría por la dificultada de sustituir las importaciones desde México. Esto solo se lograría con aranceles en productos específicos y en tasas consideradas bajas o moderadas. Por lo anterior, el arancel general del 25% que ha mencionado Trump es muy poco probable que sea aplicado en un periodo largo de tiempo.²

Es importante mencionar que México, además de tener una estructura de exportaciones que se asemeja más a economías avanzadas como Alemania y Japón, tiene como ventaja el bono demográfico que podría permitir tasas de crecimiento económico más aceleradas. De acuerdo con la ENOE, en los últimos 10 años (2014 al 2024) la población en edad de trabajar en México ha crecido 18.36%, mientras que, en Alemania, de acuerdo con información de la OCDE, en el mismo periodo la población en edad de trabajar ha crecido solamente 2.19% y en Japón ha caído 6.87%.

Sin embargo, el bono demográfico no es una condición suficiente para impulsar el crecimiento económico y en México se requeriría que se mejoren otras condiciones como: estado de derecho, certeza jurídica, apertura a la inversión en sectores estratégicos y calidad educativa. Lo anterior permitiría un mayor crecimiento de la inversión fija y la productividad en el largo plazo.

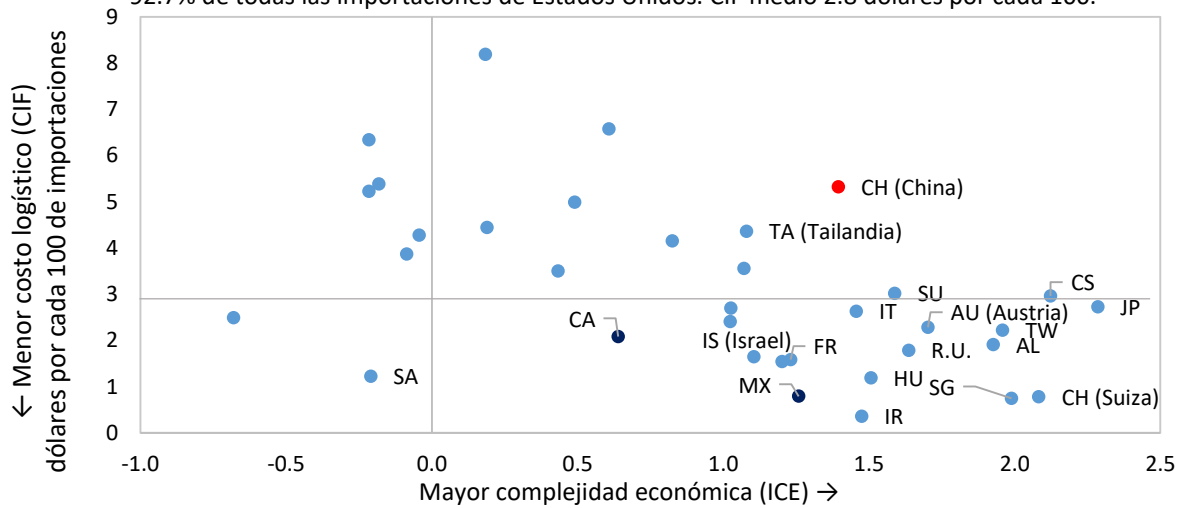
Doble ventaja: complejidad económica y cercanía geográfica

La cercanía geográfica de México con Estados Unidos también implica una ventaja en costos frente al resto del mundo. Si Estados Unidos impone aranceles con el objetivo de reorientar el origen de las importaciones a países distintos a México, implicaría mayores costos logísticos. Una forma de medir esto es a través del CIF (Cost, Insurance and Freight), que representa los costos de seguro y fletes asociados a las importaciones. De las importaciones totales que recibe Estados Unidos, el promedio se ubica en 2.8 dólares por cada 100 dólares de importaciones y para México se ubica en 0.79 dólares.

Así, México se ubica no solo entre las economías de mayor complejidad económica entre países emergentes, sino también entre las de menor costo de transporte. Por su parte Canadá, que también tiene bajos costos de transporte a Estados Unidos, tiene un menor grado de complejidad económica que México, pues una alta proporción de sus exportaciones están concentradas en energéticos, derivados del petróleo, madera y metales procesados. Por lo anterior, Canadá no podría sustituir a México con rapidez, como proveedor manufacturero de Estados Unidos (Figura 6).

² Un arancel general de 25% para todos los productos de México funcionaría en la práctica como deshacer el T-MEC. Esto implicaría un cambio estructural para la economía mexicana que resultaría en una severa recesión con una contracción de 12% en las exportaciones y una caída en el PIB anual de 3%, pérdidas de empleo, incremento de la informalidad a tasas superiores de 60% y de la inseguridad pública, así como aumentos en el tipo de cambio hacia máximos históricos. Para Estados Unidos podría implicar leves disrupciones en cadenas de suministro, aumentos en precios y disminución de la cantidad importada, así como mayor recaudación tributaria.

Figura 6. Costo logístico y complejidad económica. Los 35 países incluidos explican el 92.7% de todas las importaciones de Estados Unidos. CIF medio 2.8 dólares por cada 100.



Fuente: elaboración propia de Banco BASE con información de US Census y Harvard Atlas.

Además del costo logístico y de la complejidad económica, habría que considerar otros factores como la capacidad de planta instalada (limitante de muchas de las economías emergentes) y el costo de la mano de obra (limitante de economías avanzadas).

Principales exportaciones mexicanas a Estados Unidos por partida (4 dígitos). Se incluye el 50.7% de las exportaciones de México a ese país.³

Cuadro 5. Principales exportaciones mexicanas a Estados Unidos				
Partida (4 dígitos)	Código HS	% de las exportaciones de México a Estados Unidos	Miles de millones de dólares	Índice de Complejidad de Producto (ICP)
Computadoras y unidades de procesamiento	8471	8.00%	38.6	1.295
Automóviles	8703	6.82%	31.3	0.966
Partes de motores de vehículos	8708	6.78%	31.1	0.982
Vehículos a motor para transporte	8704	5.91%	27.1	0.479
Petróleo crudo y relacionados	2709	3.57%	15.4	-2.613
Cableado eléctrico aislado	8544	3.29%	15.1	-0.23
Monitores y proyectores	8528	2.63%	11.7	0.523
Instrumentos médicos y aparatos	9018	2.05%	9.4	0.939
Teléfonos y aparatos de comunicación	8517	1.80%	8.8	0.993
Refrigeradores y congeladores	8418	1.31%	6.0	0.712
Tableros eléctricos	8537	1.27%	5.9	0.830
Equipos de aire acondicionado	8415	1.25%	5.8	0.599
Aceites del petróleo y refinados	2710	1.17%	5.4	-0.660
Cerveza	2203	1.13%	5.2	-0.455
Partes y accesorios de maquinas de oficina	8473	0.94%	4.3	1.572
Transformadores eléctricos	8504	0.93%	4.3	1.047
Aparatos eléctricos para tensión menos a 1,000 voltios	8536	0.92%	4.2	0.767
Piezas para uso con motores de encendido por chispa	8409	0.91%	4.2	0.583

Fuente: Banco BASE con información Harvard Atlas. Cifras del 2022.

³ Se incluyen 18 principales partidas que abarcan el 50.7% de las exportaciones de México a Estados Unidos, debido al amplio número de partidas (desagregación a 4 dígitos). Para incluir el 80% de las principales exportaciones a Estados Unidos sería necesario incluir 128 partidas.

Entre las partidas de mayor relevancia en las exportaciones mexicanas hacia Estados Unidos, destaca que la mayoría están clasificadas como complejas, debido a que se concentran en sectores automotriz, maquinaria y equipo, y aparatos electrónicos. Es esta diversificación sectorial de las exportaciones mexicanas a Estados Unidos lo que marca la diferencia con las exportaciones de otras economías emergentes, es que se concentran en manufacturas de menor complejidad y materias primas (Cuadro 5).

¿Con quién compite México en sus principales exportaciones al mundo?

Cuadro 6. Principales 5 países exportadores de cada partida, a nivel global											
Partida (4 dígitos)	1		2		3		4		5		% de exportaciones globales de cada partida
Computadoras y unidades de procesamiento	China	45.09%	México	10.48%	EEUU	6.88%	Taiwán	3.93%	Alemania	3.85%	70.23%
Automóviles	Alemania	20.21%	Japón	11.30%	EEUU	7.57%	Corea	6.60%	México	5.81%	51.49%
Partes de motores de vehículos	Alemania	14.45%	China	12.13%	EEUU	9.85%	México	9.30%	Japón	6.97%	52.70%
Vehículos a motor para transporte	México	20.89%	EEUU	11.66%	China	6.67%	Japón	6.61%	Alemania	6.27%	52.10%
Petróleo crudo y relacionados	EAU	13.88%	Arabia S.	11.66%	Canadá	7.73%	Kuwait	7.70%	EEUU	7.24%	48.21%
Cableado eléctrico aislado	China	19.90%	México	11.66%	EEUU	7.70%	Alemania	6.28%	Vietnam	3.99%	49.53%
Monitores y proyectores	China	36.08%	México	11.66%	Polonia	6.78%	Vietnam	5.96%	Eslovaquia	4.31%	64.79%
Instrumentos médicos y aparatos	EEUU	21.82%	Alemania	11.66%	Países Bajos	8.29%	México	8.09%	Irlanda	5.90%	55.76%
Teléfonos y aparatos de comunicación	China	42.90%	Vietnam	11.66%	Hong Kong	4.82%	Corea	4.52%	EEUU	5.42%	69.32%
Refrigeradores y congeladores	China	25.18%	México	11.66%	Italia	7.16%	Alemania	5.38%	Corea	5.24%	54.62%
Tableros eléctricos	Alemania	16.72%	China	11.66%	México	8.39%	EEUU	7.93%	Japón	4.15%	48.85%

Fuente: Banco BASE con información Harvard Atlas. Cifras del 2022.

EAU: Emiratos Árabes Unidos.

En verde se muestran economías emergentes con excepción de China. En la posición 1 se muestra el principal país exportador de cada partida junto al porcentaje que representa del total. La suma de los 5 primeros países se muestra en la última columna

Los países que explican la mayor parte de las exportaciones al mundo en las partidas que México tiene una participación clave, son economías avanzadas, destacando: Alemania, Japón, Corea del Sur y Estados Unidos, mientras que China es la economía emergente de mayor relevancia (Cuadro 5). En cuanto a otras economías emergentes solamente destacan, Vietnam y Polonia, en la exportación de equipo eléctrico, mientras que Arabia Saudita, Emiratos Árabes Unidos y Kuwait tienen una participación relevante en exportaciones de energéticos. Lo anterior muestra que, en sectores clave, la principal competencia de México se concentra en economías avanzadas en otros continentes.

Destaca que en las principales cuatro partidas que Estados Unidos importa desde México: 1) computadoras y unidades de procesamiento; 2) automóviles; 3) partes de motores de vehículos y 4) vehículos a motor para transporte), Estados Unidos se ubica como un gran exportador global, por lo que los esfuerzos de la administración de Donald Trump por relocalizar estas industrias al interior de su país (*reshoring*) también podría poner en riesgo el crecimiento de la inversión extranjera directa en México.

Gabriela Siller Pagaza, PhD

Directora de Análisis Económico-Financiero
gsiller@bancobase.com

Jesús Anacarsis López Flores

Subdirector de Análisis Económico-Financiero
jlopezf@bancobase.com

El presente documento ha sido elaborado por Banco Base para fines EXCLUSIVAMENTE INFORMATIVOS y basado en información y datos de fuentes consideradas como fidedignas. Sin embargo; Banco Base NO asume responsabilidad alguna por cualquier interpretación; decisión y/o uso que cualquier tercero realice con base en la información aquí presentada. La presente información pretende ser exclusivamente una herramienta de apoyo y en ningún momento deberá ser utilizada por ningún tercero para fines políticos; partidistas y/o cualquier otro fin análogo.