

Registro Administrativo de la Industria Automotriz de Vehículos Pesados, diciembre 2025

Próxima publicación: 11 de febrero 2026

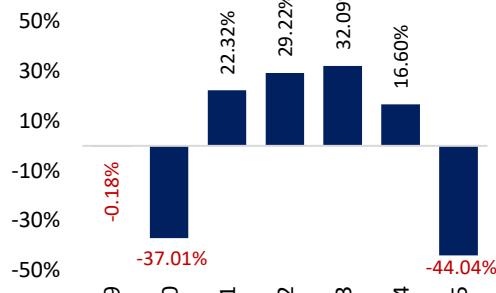
Ventas

En diciembre, se vendieron un total de 6,804 vehículos pesados, mostrando una caída anual de 54.08% (Figura 1), hilando 12 meses de disminuciones anuales, algo que no ocurría desde el periodo de julio de 2019 a junio de 2020 cuando las ventas también cayeron por 12 meses consecutivos. Además, la caída de diciembre es la mayor para un mes igual desde que hay datos disponibles de crecimiento a partir del 2019. Con esto, en el año se vendieron un total de 70,506 unidades, disminuyendo 44.04% respecto al 2024 y siendo la menor cantidad vendida desde 2021.

Las ventas de vehículos pesados se dividen en menudeo y mayoreo. Las ventas en menudeo representaron el 48.59% de las ventas totales y registraron una caída anual de 39.27%, sumando doce meses consecutivos de disminuciones y es la mayor caída para un mes de diciembre desde que hay registro. Por su parte, las ventas en mayoreo, que explicaron el 51.41% del total, mostraron una disminución anual de 62.68%, acumulando 12 meses consecutivos de contracción y siendo el mayor retroceso para un mes igual desde que hay datos disponibles.

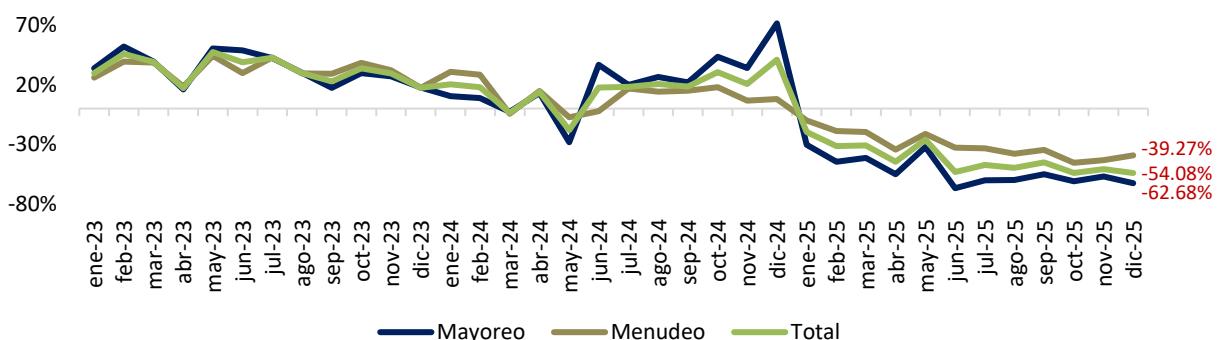
En el año, se vendieron 39,833 vehículos al menudeo, la menor cantidad en un año desde el 2021 y cayeron 31.67% respecto al 2024. En cuanto a vehículos al mayoreo, en el año se vendieron 30,673 unidades al mayoreo, la menor cantidad desde el 2020 y cayendo 54.70% respecto al 2024, la mayor contracción en registro. Las ventas a menudeo representaron el 56.50% del total de unidades vendidas en el año, mientras que las ventas a mayoreo representaron el 43.50% restante.

Figura 1. Venta de vehículos pesados en el acumulado del año, variación anual (%)



Fuente: Grupo Financiero Base con información del INEGI.

Figura 2. Variación anual (%) de ventas de vehículos pesados

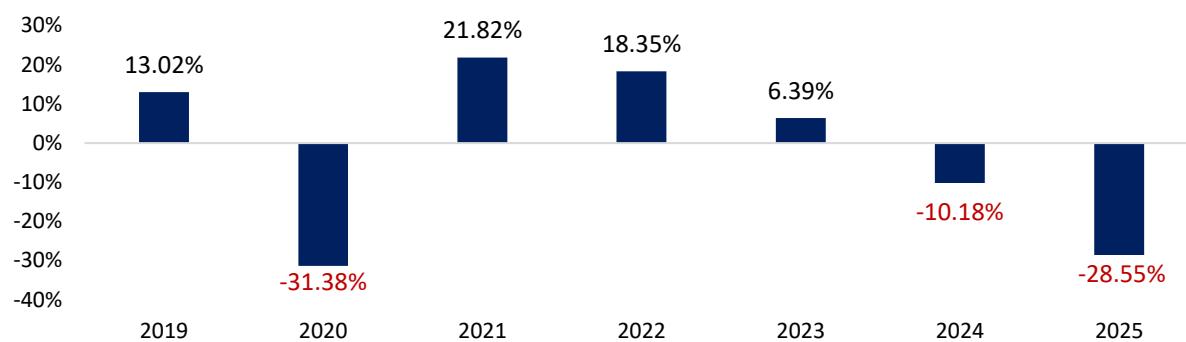


Fuente: Grupo Financiero Base con información del INEGI.

Exportación

En diciembre se exportaron 10,527 unidades de vehículos pesados, mostrando una caída anual de 1.28%, disminuyendo en 15 de los últimos 16 meses. En el acumulado del año, se exportaron 113,931 unidades de vehículos pesados, mostrando una caída de 28.55% anual, la mayor contracción en un año completo desde el 2020, cuando la industria se vio afectada por la pandemia.

Figura 3. Variación anual (%) de exportaciones de vehículos pesados



Fuente: Grupo Financiero Base con información del INEGI.

En cuanto a los países destino, Estados Unidos se ha posicionado como el mayor importador de vehículos pesados desde México desde que hay datos en 2018. De hecho, las exportaciones hacia ese país explican el 94.18% de las exportaciones totales de vehículos pesados en todo el año. Le sigue Canadá que representa el 3.34% y Colombia el 1.18%.

Cabe resaltar que, la proporción de las exportaciones hacia Estados Unidos bajó en 1.30 puntos porcentuales respecto a su participación en 2024. Con esto, el porcentaje de exportaciones que se dirige a Canadá subió 0.09 puntos porcentuales, al igual que la proporción de exportaciones a Colombia que también mostró una mayor participación subiendo 0.62 puntos porcentuales.

Al ser Estados Unidos el destino más importante para la exportación de vehículos pesados, la caída de las exportaciones hacia Estados Unidos explica la caída de las exportaciones totales. En este contexto, en el año, las exportaciones hacia Estados Unidos cayeron 29.53% respecto al 2024, siendo la mayor caída para un año completo desde el 2020, cuando las exportaciones cayeron 31.36%.

Las marcas que más exportaron a Estados Unidos en 2025 son: Freightliner, que representó el 68.85% de las exportaciones, e International, que representó en 26.56%. Estas dos empresas representan el 95.40 % de las exportaciones totales de vehículos ligeros hacia Estados Unidos en el año. Tanto Freightliner como International muestran caídas anuales en sus exportaciones hacia Estados Unidos durante 2025 de 25.64% y 38.37%, respectivamente. Destaca que la caída de Freightliner es la mayor desde 2020 y la de International es la mayor en registro. (Cuadro 1)

Cuadro 1. Variación anual de producción, ventas y exportación de Freightliner e International

	Producción		Exportación		Ventas	
	Freightliner	International	Freightliner	International	Freightliner	International
2019	5.43%	15.32%	9.32%	24.61%	-4.43%	-9.51%
2020	-28.22%	-36.23%	-27.08%	-36.41%	-29.93%	-32.44%
2021	27.60%	14.09%	26.25%	10.55%	8.87%	17.62%
2022	16.06%	29.80%	14.16%	33.83%	30.57%	45.43%
2023	10.43%	6.17%	9.23%	6.65%	16.75%	18.35%
2024	-7.79%	-1.65%	-11.40%	-12.49%	15.83%	27.16%
2025	-31.60%	-41.86%	-25.64%	-38.47%	-44.59%	-70.44%

Fuente: Grupo Financiero Base con información del INEGI.

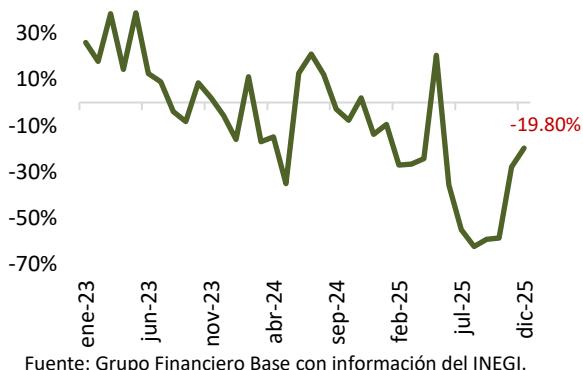
Es relevante mencionar que, las exportaciones de camiones pesados hacia Estados Unidos están sujetas a un arancel del 25%, lo que afecta las exportaciones de este tipo de vehículos. Con datos a octubre (último dato disponible), el 81.92% de las importaciones de camiones pesados que realiza Estados Unidos (partida 8704) proviene de México. Asimismo, el 6.35% de todas las importaciones que hace Estados Unidos desde México pertenecen a esta partida. Anteriormente Estados Unidos ya había anunciado un arancel del 25% al 76.66% de las importaciones pertenecientes a la partida 8704 de camiones pesados, por lo que en octubre se cobró un arancel del 7.58% a estas importaciones (partida 8704), subiendo desde 0.02% en enero, esto a pesar de que el cumplimiento con el T-MEC de estas importaciones se ubica cerca del 98%. De enero a noviembre (último dato disponible), las exportaciones de esta partida representaron el 6.50% de las exportaciones totales de México y acumulan una caída de 7.12% respecto al mismo periodo del 2024, debido al cobro de aranceles.

Producción

La producción de vehículos pesados mostró una caída de 19.80% anual (Figura 3), sumando 12 caídas anuales en los últimos 13 meses. La producción de vehículos de carga representó el 97.96% de la producción total. Este segmento muestra una caída anual de 19.71%. En el año, la producción de vehículos pesados fue de 138,954 unidades, disminuyendo 34.84% respecto a 2024, siendo la mayor disminución en registro y la menor cantidad producida desde 2020.

Freightliner fue la marca con mayor producción en el año, representando el 57.62% del total. La producción de esta marca cayó 31.60% anual respecto a 2024, la mayor en registro. Por su parte, International representó el 27.23% del total y mostró una contracción en su producción de 41.86%, también siendo su mayor contracción en registro. En conjunto, estas dos marcas representan el 84.85% de la producción total de los vehículos pesados en todo 2025.

Figura 4. Variación anual (%) de producción de vehículos pesados



Fuente: Grupo Financiero Base con información del INEGI.

Gabriela Siller Pagaza, PhD
Directora de Análisis Económico-Financiero
gsiller@bancobase.com
Tel. 81512200 ext. 2231

Jesús A. López Flores
Subdirector de Análisis Económico-Financiero
jlopezf@bancobase.com

Gerardo Villarreal Morales
Analista Económico-Financiero
gvillarrem@bancobase.com

El presente documento ha sido elaborado por Grupo Financiero BASE para fines EXCLUSIVAMENTE INFORMATIVOS y basado en información y datos de fuentes consideradas como fidedignas. Sin embargo, Banco Base NO asume responsabilidad alguna por cualquier interpretación, decisión y/o uso que cualquier tercero realice con base en la información aquí presentada. La presente información pretende ser exclusivamente una herramienta de apoyo y en ningún momento deberá ser utilizada por ningún tercero para fines políticos, partidistas y/o cualquier otro fin análogo.